PapAI Soft
автоматизируем с 2022

ПАРТНЁРСКАЯ ПРОГРАММА

Зарабатывайте на рынке ИИ вместе с PapAI Soft

Приводите клиентов, перепродавайте решения или ставьте ИИ-ассистентов под своим брендом. Проектирование, демо и разработку под ключ берём на себя. Вознаграждение — по договору, выплаты ежемесячно.

80+
внедрений в разных нишах

от 490 ₽/мес
подписка на ИИ-ассистента

20% с подписки
базовая комиссия реферала, пока клиент с нами

демо до оплаты
клиент видит результат заранее

papaisoft.com/partners · +7 (993) 983-09-12 · s@ppai.info · Telegram @poluhin
ООО «ПАПАИ СОФТ» · Санкт-Петербург · не является публичной офертой

Почему на этом рынке есть деньги

спрос

бизнес массово внедряет ИИ и чат-ассистентов — задача есть почти у всех

уже спрашивают

клиенты агентств и интеграторов сами просят автоматизацию

дорого самим

своя ML-команда и инфраструктура окупаются только на потоке

повторный доход

доля с ежемесячной подписки капает, пока клиент с нами

Вы уже ведёте клиента по сайту, рекламе или CRM — автоматизация заявок, поддержки и продаж логично достраивает проект и поднимает средний чек. Разработку и гарантии берёт на себя PapAI Soft: 80+ внедрений в медицине, продажах, HR, ритейле и промышленности. Клиент видит рабочее демо на своих данных ещё до оплаты — рекомендация не превращается в риск для вашей репутации.

Что вы предлагаете клиентам

Готовый портфель ИИ-решений. Вы продаёте — проектирование, внедрение и поддержку под ключ делаем мы.

Чат-ассистенты для сайта и мессенджеров

Telegram, WhatsApp, ВКонтакте, виджет на сайт. Отвечают на вопросы, собирают заявки, пишут в CRM.

Голосовые ассистенты и обзвоны

Приём входящих звонков без очереди и автоматический обзвон базы: подтверждения, реактивация, опросы.

PapAI MedScale — для клиник

Первая линия 24/7, запись в МИС, анализ звонков колл-центра. Отраслевой продукт с кейсами.

PapAI HR

Скрининг откликов, ответы кандидатам, назначение собеседований и онбординг сотрудников.

ИИ для отдела продаж

Квалификация лидов по BANT, ответы в мессенджерах, аналитика звонков и отчёты руководителю.

Интеграции и обучение

amoCRM, Bitrix24, YCLIENTS, телефония, МИС. Плюс AI.Класс и продвижение в нейросетях.

Три формата партнёрства

Выберите, как вам удобнее — от «просто привёл контакт» до «продаю разработку под своим брендом».

Реферал / Агент — 20% с подписки

Приводите контакт или знакомите с ЛПР. Переговоры, демо и подключение ведём мы. 20% от ежемесячного платежа клиента, пока он с нами. Для проектов с разовой ценой (кастомная разработка, голосовые ассистенты, MedScale) — 10% разово + 10%/мес с поддержки. Технических знаний не нужно.

Реселлер — 50% → 30% → 10% с подписки

Продаёте решения PapAI своим клиентам и участвуете в сделке. С подписки клиента: 50% за первый месяц, 30% за второй, затем 10% в течение года. Для проектов с разовой ценой — 15–20% от стоимости. Выделенный менеджер и маркетинг-материалы.

White-label — ваша наценка

Берёте проект как свой, мы разрабатываем под ключ под вашим брендом. Клиент видит только вас, договор — с вами, цену и маржу вы формируете сами.

Сравнение форматов

УСЛОВИЕ	РЕФЕРАЛ	РЕСЕЛЛЕР	WHITE-LABEL
Комиссия	20% с подписки (10%+10%/мес для разовых проектов)	50% → 30% → 10% с подписки за год; 15–20% для разовых проектов	ваша наценка (договорная)
Кто ведёт клиента	PapAI	вы + PapAI	вы (под своим брендом)
Кто оформляет сделку	PapAI	PapAI	вы
Участие в переговорах	необязательно	да	да
Выделенный менеджер	—	да	да
Бренд перед клиентом	PapAI	PapAI	ваш

Как устроена сделка

1

Вы приводите клиента

Передаёте контакт или знакомите с ЛПР. Клиент закрепляется за вами сразу, в переписке и нашей CRM.

2

Демо на данных клиента до оплаты

Собираем рабочий прототип на материалах клиента. Вы приходите не с обещаниями, а с результатом.

3

Договор и разработка под ключ

Оформляем сделку (в white-label — вы), проектируем, интегрируем с CRM или МИС, обучаем ассистента.

4

Запуск и приёмка

Тестовый режим, сверка метрик, вывод в работу. Метрики и сроки записаны в договоре.

5

Поддержка и ваша доля

Ведём проект дальше. С каждой оплаты клиента — ваше вознаграждение, ежемесячно, пока клиент с нами.

Сколько можно заработать

Подписка: реферал — 20% с ежемесячного платежа, пока клиент с нами; реселлер — 50% за первый месяц, 30% за второй и 10% в течение года (суммы за год — ориентировочно).
Проекты с разовой ценой: реферал 10% разово + 10%/мес, реселлер 15–20%.

ПРОЕКТ	ТАРИФ / ЧЕК КЛИЕНТА	РЕФЕРАЛ В МЕСЯЦ	РЕСЕЛЛЕР, 1-Й ГОД
Чат-ассистент, тариф «Специалист»	4 900 ₽/мес	≈ 980 ₽/мес	≈ 8 820 ₽
Чат-ассистент, тариф «Эксперт»	9 900 ₽/мес	≈ 1 980 ₽/мес	≈ 17 820 ₽
Чат-ассистент, тариф «Директор»	19 900 ₽/мес	≈ 3 980 ₽/мес	≈ 35 820 ₽
Голосовой ассистент для входящих звонков (проект)	от 320 000 ₽	≈ 32 000 ₽ + ≈ 3 500 ₽/мес	≈ 48–64 тыс. ₽
PapAI MedScale — полный пакет для клиники (проект)	от 920 000 ₽	от 92 000 ₽ + от 9 000 ₽/мес	≈ 138–184 тыс. ₽

Что мы даём партнёрам

Демо до оплаты

Прототип на данных клиента — рекомендация не рискует вашей репутацией.

Презентацию и материалы

Готовый дек, описания продуктов, прайс, ко-маркетинг и совместные активности.

Выделенного менеджера

Персональный менеджер для треков «реселлер» и «white-label».

Обучение и онбординг

Разбор продуктов, цен и типовых возражений.
Помогаем на первых сделках.

Договор и отчёты

Официальный договор с ООО «ПАПАИ СОФТ» и прозрачный отчёт по каждому клиенту.

Кому подходит программа

Маркетинговым агентствам и веб-студиям

Клиенты спрашивают про ИИ — добавляете новую строку в смету поверх сайтов, рекламы и SMM.

Интеграторам amoCRM и Bitrix24

Ассистент квалифицирует лиды, отвечает в мессенджерах и пишет в карточку сделки — чек проекта растёт.

IT-компаниям и системным интеграторам

Расширяете продуктовую линейку ИИ-решениями без найма ML-команды и содержания инфраструктуры.

Консультантам и экспертам с сетью контактов

Бизнес-консультанты, отраслевые эксперты (клиники, HR, ритейл), предприниматели с деловыми связями.

Как стать партнёром — 3 шага

1

Заявка и знакомство

Оставляете заявку или пишете в Telegram. Созваниваемся на 20–30 минут: продукты, цены, форматы, условия.

2

Договор и материалы

Подписываем партнёрское соглашение, передаём презентацию, материалы и выделенного менеджера.

3

Первый клиент и выплаты

Приводите клиента или продаёте решение. После оплаты — вознаграждение по треку, дальше ежемесячно.

Выплаты и условия. Раз в месяц после поступления оплаты от клиента, на расчётный счёт ИП или юрлица (самозанятые — по согласованию). Есть минимальная сумма к выплате: если за месяц вознаграждение меньше — переносится на следующий. Клиент закреплён за вами с момента передачи контакта, без планов продаж. Точные проценты и сроки — в партнёрском соглашении.

Частые вопросы

Нужно ли разбираться в ИИ?

Для трека «реферал» — нет: достаточно понимать боль клиента. Презентацию, демо и технику берёт наша команда. Реселлерам и white-label даём материалы и обучение.

Что если клиент не купит?

Ничего: участие бесплатное, обязательств нет. Вернётся позже — по-прежнему числится за вами.

Чем реселлер отличается от white-label?

Реселлер продаёт под брендом PapAI и получает 50% с подписки за первый месяц, 30% за второй и 10% в течение года. White-label — под своим брендом: клиент видит только вас, наценку ставите сами.

Как закрепляется клиент?

С момента передачи контакта — фиксируется в переписке и нашей CRM. Планов продаж и обязательств нет.

Как и когда выплаты?

Раз в месяц после оплаты клиента, на ИП или юрлицо (самозанятые — по согласованию). По каждому клиенту — отчёт.

Какие продукты можно предлагать?

Весь портфель: чат-ассистенты, голосовые ассистенты и обзвоны, PapAI MedScale, PapAI HR, ИИ для продаж, аналитику звонков, MAX-ассистенты, обучение и маркетинг в нейросетях.

Обсудим ваш формат

Расскажите про свою аудиторию и клиентов: агентство, интегратор, консультант, эксперт в нише. Подберём подходящий трек — реферал, реселлинг или white-label — и подготовим договор, презентацию и материалы. Онбординг и первые сделки проходим вместе.

papaisoft.com/partners

+7 (993) 983-09-12

s@ppai.info · Telegram @poluhin

ООО «ПАПАИ СОФТ» · ИНН 7810978753 · ОГРН 1257800037230

Санкт-Петербург, ул. Ленсовета, д. 76

Материал не является публичной офертой.